

# Estafa de Venta de Automóviles



**D**ice el dicho en inglés que el diablo está en los detalles, cuando se firma un contrato para comprar un vehículo nuevo.

En la Estafa de Venta de Automóviles, los vendedores incluyen términos ocultos y añaden cosas innecesarias para sacarle más dinero a los clientes. Ellos saben que, al fin de un día de compras largo la mayoría de las personas no leerán la letra pequeña.

Puede que vendedores de autos sin escrúpulos escondan costos adicionales por accesorios en el contrato de venta sin revelarlos verbalmente o al mentir sobre el precio. El costo final debe ser lo que se decidió en la negociación final.

Incluso puede que algunos vendedores intenten vender una garantía extendida para el vehículo, aun cuando la mayoría de lo que cubre ya está bajo la garantía existente o el seguro de automóvil del comprador.

Cuando llega la hora de financiamiento, los que venden podrían intentar hacer que el cliente utilice la agencia de préstamos del concesionario de autos. Estos préstamos pueden tener un interés más alto por un término más largo. El préstamo parecería ser un buen trato por los bajos pagos mensuales, pero el comprador paga más al final.

Para aprender sobre otros fraudes, visite <http://da.lacounty.gov/community/fraud-alerts>

## Consejos Útiles

- Lea el contrato cuidadosamente y no deje que el vendedor lo apure.
- Consiga un préstamo pre aprobado a través de su propio banco o cooperativa de crédito.
- Verifique los términos y condiciones de la garantía extendida y compárelos con la garantía existente y su cobertura de seguro de auto.



**SI USTED O ALGUIEN A QUIEN USTED CONOCE HA SIDO VÍCTIMA DE UNA ESTAFA, COMUNÍQUESE CON SU DEPARTAMENTO DE POLICÍA LOCAL.**



*Jackie Lacey*  
District Attorney

07/2018\_Vol.02\_1ss.06



<http://da.lacounty.gov>



@LADAOoffice  
#FraudFriday